

**Paweł Kowalik**

## **NAFTA – 12 LAT FUNKCJONOWANIA**

### **1. Wstęp**

Wyrazem nowego spojrzenia na możliwości integracji regionalnej było powstanie strefy wolnego handlu w Ameryce Północnej – NAFTA – pomiędzy dwoma krajami najwyższej rozwiniętych gospodarczo a krajem rozwijającym się, realizującym wiele reform społecznych, politycznych i gospodarczych. Porozumienie to stanowi wyraz nowego spojrzenia na strefę wolnego handlu, która to strefa oprócz wymiany handlowej wprowadziła liberalizację usług, inwestycji bezpośrednich, zasad rozwiązywania sporów, przestrzegania ochrony własności intelektualnej oraz ochrony środowiska i praw pracowniczych (tab. 1).

Tabela 1. Główne rynki światowe w roku 2004

| Państwo/ugrupowanie                 | PKB<br>(mld USD) | PKB <i>pc</i><br>(USD) | Eksport<br>(mld USD) |
|-------------------------------------|------------------|------------------------|----------------------|
| Unia Europejska                     | 11 328,7         | 24 784                 | 3714,3               |
| NAFTA                               | 13 323,8         | 31 043                 | 1312,0               |
| w tym USA                           | 11 667,5         | 39 753                 | 819,0                |
| Zachodni Pacyfik                    | 8996,1           | 4512                   | 2232,6               |
| w tym: Japonia                      | 4851,9           | 37 977                 | 566,0                |
| Chiny                               | 1649,4           | 1272                   | 593,0                |
| Europa Wschodnia<br>i Azja Środkowa | 750,6            | 2742                   | 263,3                |
| w tym Rosja                         | 582,4            | 4078                   | 183,0                |

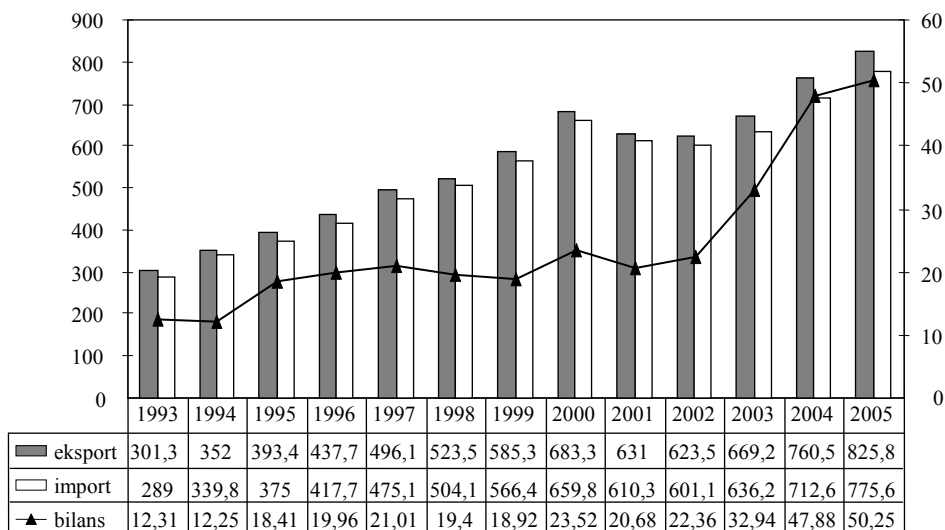
Źródło: opracowanie własne na podstawie: PKB – *World Development Indicators*, World Bank online; PKB<sub>pc</sub> – obliczenia własne; eksport – *International Financial Statistics Yearbook 2005*, IMF 2005.

Artykuł jest próbą przedstawienia 12 lat funkcjonowania tego ugrupowania, głównie z punktu widzenia jego wpływu na wymianę handlową, bezrobocie, inflację i PKB w poszczególnych krajach członkowskich.

## 2. Utworzenie NAFTA

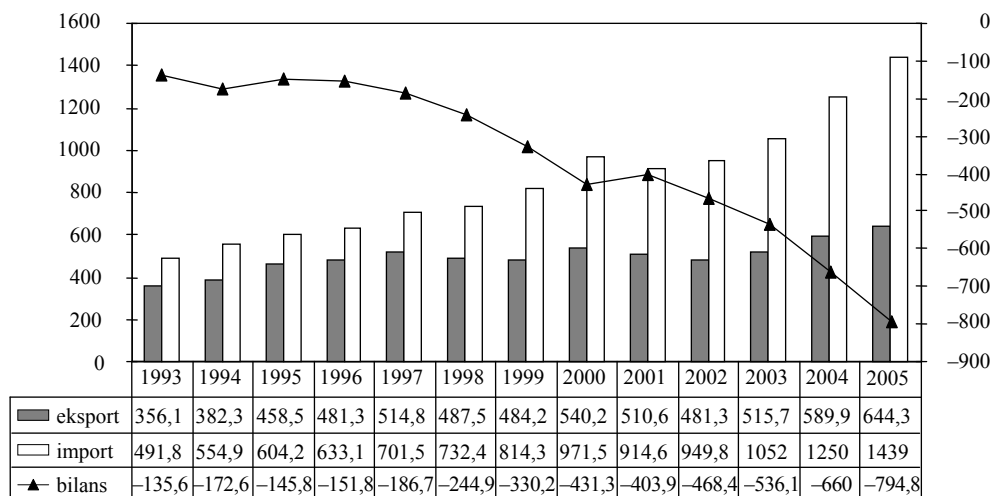
W czasie spotkań w Monterrey i Agualaguas w dniach 26 i 27 listopada 1990 r. prezydenci Meksyku i USA przyjęli ramowe zasady przyszłych rokowań. Miały rozpocząć się w czerwcu 1991 r. a zakończyć do lata 1992 r. 5 lutego 1991 r. ukażało się wspólne oświadczenie Kanady, Meksyku i Stanów Zjednoczonych, głoszące, że trzy państwa postanowiły przystąpić do negocjacji na temat Północnoamerykańskiego Porozumienia Wolnego Handlu (North American Free Trade Agreement – NAFTA) [Kukułka 1996, s. 658; Baer 1991, s. 132].

Po ratyfikacji w 1993 r. Porozumienie o Wolnym Handlu Ameryki Północnej NAFTA weszło w życie 1 stycznia 1994 r. Podpisanie NAFTA stworzyło największy pod względem obszaru i ludności rynek międzynarodowy. Od 1993 r. całkowita wartość eksportu pomiędzy krajami NAFTA wzrosła z 301,3 mld USD do 825,8 mld USD w 2005 r. Jest to wzrost w wysokości 174,1%. Roczny wzrost regionalnego eksportu w ciągu trwania porozumienia wyniósł 8,29%. Każdego dnia kraje NAFTA eksportują na rynek wewnętrzny towary o wartości powyżej 2,26 mld USD. W tym samym okresie wzrost eksportu poza ugrupowanie wyniósł tylko 80,9%, czyli ponad połowę mniej niż eksport wewnętrzny. Od 1998 r. eksport wewnętrzny przewyższył eksport zewnętrzny NAFTA (rys. 1 i 2).



Rys. 1. Obroty i bilans handlu wewnętrznego NAFTA (w mld USD)

Źródło: opracowanie własne.



Rys. 2. Obroty i bilans handlowy NAFTA z resztą świata (w mld USD)

Źródło: opracowanie własne.

Wzrost importu wewnętrznego kształtuje się na podobnym poziomie co eksport i wynosi 168,38%. W 2005 r. kraje NAFTA importowały od siebie towary o wartości 775,6 mld USD. W porównaniu z rokiem 1993 import wzrósł o 486,6 mld USD. W okresie 1993-2005 import spoza bloku wzrósł o 192,63%. Był on większy niż import wewnętrzny.

Całkowite obroty wewnątrz NAFTA w okresie trwania porozumienia wzrosły o 171,3%. Z 590,3 mld USD w 1993 r. do 1601,4 mld USD w 2005 r.

Obroty handlowe NAFTA z resztą świata wzrosły z 847,9 mld USD w 1993 r. do 2083,3 mld USD w 2005 r. (rys. 2). Był to wzrost o wartości 145,7%.

### 3. NAFTA a USA

Pomiędzy 1993 a 2005 r. Stany Zjednoczone podwoiły swój eksport wewnątrz bloku z 141,8 mld USD do 332,3 mld USD. Przy czym eksport do Meksyku wzrósł o 189,1%, a do Kanady o 111,5%. Należy zwrócić uwagę, że kryzys w Meksyku spowodował spadek eksportu Stanów do tego kraju o 5,5 mld USD w 1995 r. W tym samym okresie eksport do pozostałych partnerów handlowych wzrósł jedynie o 74,1% (tab. 2).

W 1993 r. 30,51% eksportu Stanów Zjednoczonych skierowane było na mający powstać rynek NAFTA, w tym 8,96% na rynek Meksyku, a 21,55% na rynek Kanady. W odniesieniu do samego rynku NAFTA udział Meksyku w eksporcie Stanów Zjednoczonych wynosił 29,36%, a Kanady 70,64%. Poza tym Stany Zjednoczone eksportowały głównie na rynek Unii Europejskiej – 21,83%, Japonii – 10,31% i do krajów stowarzyszonych w ramach ALADI (tab. 2).

Tabela 2. Eksport Stanów Zjednoczonych w latach 1993-2005 (w mln USD)

| Wyszczególnienie | 1993           | 1994           | 1995           | 1996           | 1997           | 1998           | 1999           | 2000           | 2001           | 2002           | 2003           | 2004           | 2005           |
|------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| Meksyk           | 41 636         | 50 840         | 45 401         | 56 761         | 71 378         | 78 773         | 86 909         | 111 349        | 101 296        | 97 470         | 97 412         | 110 775        | 120 365        |
| Kanada           | 100 190        | 114 255        | 126 024        | 132 584        | 150 124        | 156 603        | 166 600        | 178 941        | 163 424        | 160 923        | 169 924        | 190 163        | 211 899        |
| <b>NAFTA</b>     | <b>141 826</b> | <b>165 095</b> | <b>171 425</b> | <b>189 345</b> | <b>221 503</b> | <b>235 376</b> | <b>253 509</b> | <b>290 290</b> | <b>264 720</b> | <b>258 393</b> | <b>267 336</b> | <b>300 938</b> | <b>332 264</b> |
| Ameryka Środkowa | 4 906          | 5 466          | 6 127          | 6 460          | 7 567          | 8 535          | 8 591          | 9 278          | 10 604         | 11 393         | 12 873         | 13 360         | 12 168         |
| UE               | 101 483        | 107 750        | 123 599        | 127 511        | 140 803        | 149 034        | 151 814        | 165 064        | 158 768        | 143 740        | 151 731        | 168 512        | 186 437        |
| EFTA             | 8 127          | 6 994          | 7 704          | 10 185         | 10 206         | 9 197          | 10 102         | 11 742         | 11 874         | 9 424          | 10 380         | 11 190         | 13 194         |
| Japonia          | 47 950         | 53 481         | 64 298         | 67 536         | 65 673         | 57 831         | 57 466         | 64 924         | 57 452         | 51 449         | 52 004         | 54 400         | 55 485         |
| Pozostałe        | 160 568        | 173 631        | 208 967        | 221 791        | 241 847        | 222 165        | 214 315        | 240 620        | 225 682        | 218 704        | 230 447        | 270 626        | 295 083        |
| Razem            | 464 858        | 512 416        | 582 120        | 622 827        | 687 598        | 682 138        | 695 797        | 781 918        | 729 100        | 693 103        | 724 771        | 819 026        | 894 631        |
| Poza NAFTA       | 323 033        | 347 321        | 410 695        | 433 482        | 466 095        | 446 762        | 442 288        | 491 628        | 464 380        | 434 710        | 457 435        | 518 088        | 562 367        |

Źródło: opracowanie własne na podstawie danych IMF ([www.imf.org](http://www.imf.org)), SECOFI ([www.secofi.gob.mx](http://www.secofi.gob.mx)), BEA oraz The Office of Trade and Industry Information ([ita.doc.gov](http://ita.doc.gov)).

W 2005 r. ponad 37,14% całości eksportu przeznaczono na rynek NAFTA, z czego 23,69% na rynek kanadyjski i 13,45% na rynek meksykański. W porównaniu z 1993 r. w 2005 r. udział Meksyku w eksporcie Stanów Zjednoczonych na rynek NAFTA wzrósł do 36,23%, a Kanady 63,77%. Wzrost eksportu na utworzony rynek wewnętrzny spowodował spadek eksportu do Japonii o 4,11%, do UE o 0,99% i do krajów pozostałych o 1,56% oraz wzrost eksportu do Ameryki Centralnej o 0,3% (tab. 2).

Całkowita wartość importowanych towarów w 2005 r. wyniosła 1677,37 mld USD. Od 1993 r. wartość importu potroiła się. Import Stanów Zjednoczonych z Meksyku osiągnął w 2005 r. wartość 170,1 mld USD. W 1993 r. import wynosił 39,9 mld USD, czyli nastąpił wzrost w wysokości 326%. Import z Kanady wzrósł z około 111 mld w 1993 r. do 290,4 mld w 2005 r., czyli o 161,8%. Łącznie import od partnerów handlowych NAFTA wzrósł o 205,3%. Wzrost importu wewnątrz NAFTA był znacznie większy niż spoza ugrupowania, który wyniósł tylko 183,2% w omawianym okresie (tab. 3).

W 1993 r. 26% importu Stanów Zjednoczonych pochodziło z mającego powstać rynku NAFTA, w tym 6,88% na rynek Meksyku, a 19,11% na rynek Kanady. W odniesieniu do samego rynku NAFTA udział Meksyku w imporcie Stanów Zjednoczonych wynosił 26,47%, a Kanady 73,53%. Poza tym Stany Zjednoczone importowały głównie z Unii Europejskiej – 18,19%, z Japonii – 18,48% i z krajów stowarzyszonych w ramach ALADI – 4,13% (tab. 3).

W 2005 r. 27,45% całości importu pochodziło z rynku NAFTA, z czego 10,14% z rynku meksykańskiego i 17,31% z rynku kanadyjskiego. W porównaniu z 1993 r. w 2005 r. udział Meksyku w imporcie Stanów Zjednoczonych z rynku NAFTA wzrósł do 36,94%, a Kanady do 63,06%. Wzrost importu z utworzonego rynku wewnętrznego spowodował spadek importu głównie do Japonii – o 10,25%. Natomiast udział pozostałych regionów w imporcie Stanów Zjednoczonych nie zmienił się znacząco w porównaniu z rokiem 1993 (tab. 3).

Bilans handlowy z Meksykiem z nadwyżki w 1993 i 1994 r. przerodził się w następnych latach w deficyt na poziomie około 16 mld USD. Od 1999 r. wzrasta i w 2005 r. osiągnął wartość 49,7 mld. Bilans handlowy z Kanadą był ciągle ujemny, wzrastał, osiągając wartość 78,5 mld USD w 2005 r.

W 2005 r. Stany Zjednoczone eksportowały i importowały towary o wartości 2572 mld USD. 792,76 mld przypada na obroty wewnątrz NAFTA. Obroty wewnętrzne rosły znacznie szybciej niż z resztą świata. Od 1993 r. wzrosły o 170,9%. Obroty z pozostałymi partnerami handlowymi w tym samym okresie wzrosły o 136,4% (tab. 2, 3).

W ciągu pierwszych pięciu lat obowiązywania NAFTA zatrudnienie wzrosło o ponad 7%, generując powstanie 12,8 mln nowych miejsc pracy [Malinowski 1999, s. 12]. W ciągu siedmiu lat zatrudnienie wzrosło o 12%, generując 15 mln miejsc pracy [*NAFTA at Seven...*, s. 2]. Od stycznia 1993 r. do grudnia 2000 r. zostało

Tabela 3. Import Stanów Zjednoczonych w latach 1993-2005 (w mln USD)

|                  | 1993           | 1994           | 1995           | 1996           | 1997           | 1998           | 1999           | 2000           | 2001           | 2002           | 2003           | 2004           | 2005           |
|------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| Wyszczególnienie |                |                |                |                |                |                |                |                |                |                |                |                |                |
| Meksyk           | 39 930         | 49 493         | 61 705         | 72 963         | 85 945         | 94 629         | 109 721        | 135 926        | 131 338        | 134 616        | 138 060        | 155 843        | 170 109        |
| Kanada           | 110 922        | 128 948        | 145 119        | 156 506        | 168 051        | 173 256        | 198 711        | 230 838        | 216 268        | 209 088        | 221 595        | 255 928        | 290 384        |
| <b>NAFTA</b>     | <b>150 851</b> | <b>178 440</b> | <b>206 824</b> | <b>229 469</b> | <b>253 996</b> | <b>267 885</b> | <b>308 432</b> | <b>366 764</b> | <b>347 606</b> | <b>343 704</b> | <b>359 655</b> | <b>411 771</b> | <b>460 493</b> |
| Ameryka Środkowa | 4 318          | 4 853          | 5 908          | 6 935          | 8 499          | 9 630          | 11 492         | 12 158         | 11 473         | 12 242         | 12 816         | 13 595         | 13 472         |
| UE               | 105 559        | 119 457        | 131 901        | 142 718        | 157 554        | 176 380        | 195 227        | 220 019        | 220 058        | 225 719        | 244 899        | 273 021        | 308 776        |
| EFTA             | 8 150          | 8 998          | 10 919         | 11 898         | 12 387         | 11 818         | 13 951         | 16 144         | 15 330         | 15 760         | 16 461         | 18 735         | 20 341         |
| Japonia          | 107 268        | 119 149        | 123 577        | 115 218        | 121 359        | 121 845        | 130 864        | 146 479        | 126 473        | 121 429        | 118 037        | 129 595        | 138 004        |
| Pozostałe        | 204 324        | 232 933        | 264 329        | 285 076        | 317 494        | 324 338        | 364 652        | 457 272        | 419 629        | 441 811        | 502 979        | 623 830        | 736 285        |
| Razem            | 580 469        | 663 830        | 743 457        | 791 315        | 871 289        | 911 896        | 1 024 618      | 1 218 022      | 1 140 999      | 1 161 366      | 1 257 121      | 1 470 547      | 1 677 371      |
| Poza NAFTA       | 429 618        | 485 390        | 536 634        | 561 846        | 617 293        | 644 011        | 716 186        | 851 258        | 793 393        | 817 662        | 897 466        | 1 058 776      | 1 216 878      |

Źródło: opracowanie własne na podstawie danych IMF (www.imf.org), SECOFI (www.secofi.gob.mx), BEA oraz The Office of Trade and Industry Information (ita.doc.gov).

Tabela 4. Inflacja, stopa bezrobocia oraz roczna zmiana PKB w USA w okresie 1993-2005

|                   | 1993 | 1994 | 1995 | 1996 | 1997 | 1998 | 1999 | 2000 | 2001 | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 |
|-------------------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|
| Wyszczególnienie  |      |      |      |      |      |      |      |      |      |      |      |      |      |
| Inflacja          | 3,0  | 2,6  | 2,8  | 2,9  | 2,3  | 1,6  | 2,2  | 3,4  | 2,8  | 1,7  | 2,3  | 2,9  | 3,4  |
| Stopa bezrobocia  | 6,9  | 6,1  | 5,6  | 5,4  | 4,9  | 4,5  | 4,2  | 4,0  | 4,7  | 5,8  | 6,0  | 5,5  | 5,1  |
| Roczna zmiana PKB | 2,7  | 4    | 2,7  | 3,6  | 4,5  | 4,2  | 4,4  | 3,7  | 0,8  | 1,9  | 3    | 4,4  | 3,6  |

Źródło: opracowanie własne na podstawie danych OECD; Bureau of Labor Statistics; *World Economic Outlook*, International Monetary Fund, October 2000, May 2001; The Office of Trade and Industry Information (ita.doc.gov).

utworzonych około 22 mln nowych miejsc pracy, z czego 92% wygenerował sektor prywatny [*FY 2002 Economic Outlook...* 2001, s. 18].

W 2000 r. stopa bezrobocia spadła do poziomu 4% i była najniższą średnią roczną stopą bezrobocia od 1969 r. [Kamerschen, McKenzie, Nardinelli 1991, s. 143] Perturbacje wewnętrzne i zewnętrzne spowodowały wzrost bezrobocia do 6% w 2003 r. W latach kolejnych udało się obniżyć stopę bezrobocia<sup>1</sup> (tab. 4).

W 2000 r. z powodu wzrostu cen ropy naftowej na rynku światowym inflacja wzrosła do 3,4%. Na rok 2001 i lata następne administracja rządowa Stanów Zjednoczonych przewidywała roczną inflację na poziomie 2,7%. Niestety od 2002 r., kiedy to inflacja osiągnęła najniższy poziom, można zaobserwować ponowny wzrost stopy inflacji.

Roczna zmiana PKB utrzymywała się na dodatnim poziomie i od 1995 r. wykazywała tendencję do wzrostu, osiągając w 1999 r. wartość 4,4%. Po wydarzeniach z 11 września 2001 r. zanotowano najniższy wzrost PKB. Od 2002 r. roczna zmiana PKB wzrastała, osiągając w 2004 r. ponownie wartość 4,4%. Na 2005 r. prognozowana jest wartość 3,6% (tab. 4).

#### 4. NAFTA a Kanada

W 1993 r. 81,74% eksportu Kanady skierowane było na mający powstać rynek NAFTA, w tym 81,31% na rynek Stanów Zjednoczonych, a 0,43% na rynek Meksyku. Poza tym Kanada eksportowała głównie na rynek Unii Europejskiej i do Japonii. W 2000 r. prawie 88% całości eksportu przeznaczony było na rynek NAFTA, z czego 87,5% przeznaczony było na rynek amerykański. W 2005 r. udział eksportu Kanady na rynek NAFTA spadł do 84,66% (tab. 5).

Eksport Kanady na rynek NAFTA i poza NAFTA w okresie 1993-2005 kształtował się w odmienny sposób. Eksport Kanady na rynek NAFTA ciągle wzrastał, osiągając w 2000 r. wartość 239 mld USD, co stanowiło 110% wzrost w stosunku do 1993 r. W przypadku eksportu poza utworzony wspólny rynek można mówić o trzech etapach. Pierwszy okres to pierwsze dwa lata trwania NAFTA. W 1995 r. eksport poza NAFTA był wyższy niż na rynek wewnętrzny. W następnych dwóch latach można obserwować pewną stagnację w eksporcie zewnętrznym, a nawet niewielki spadek tego eksportu. W 1998 r. eksport poza NAFTA był o 7 mld USD niższy niż w roku poprzednim, z czego 2,5 mld przypada na spadek eksportu do Japonii. Do końca 2000 r. eksport na rynek zewnętrzny zaczął wzrastać, ale nie osiągnął on jeszcze poziomu sprzed 1997 r. Kolejne dwa lata to ponowny spadek w eksporcie zewnętrznym. Dopiero od 2003 r. można zaobserwować gwałtowny wzrost eksportu poza NAFTA. Eksport wewnętrzny w 2001 i 2002 r. był niższy niż

---

<sup>1</sup> Opracowanie własne na podstawie danych OECD ([www.oecd.org](http://www.oecd.org)) oraz Bureau of Labor Statistics.

Tabela 5. Eksport Kanady w latach 1993-2005 (w mln USD)

| Wyszczególnienie | 1993    | 1994    | 1995    | 1996    | 1997    | 1998    | 1999    | 2000    | 2001    | 2002    | 2003    | 2004    | 2005    |
|------------------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| USA              | 114 448 | 133 112 | 152 896 | 164 761 | 177 317 | 182 802 | 208 013 | 240 645 | 220 866 | 218 642 | 252 785 | 289 251 | 303 565 |
| Meksyk           | 599     | 715     | 786     | 855     | 916     | 858     | 1 025   | 1 390   | 1 730   | 1 532   | 1 711   | 2 487   | 2 701   |
| NAFTA            | 115 047 | 133 827 | 153 682 | 165 616 | 178 233 | 183 660 | 209 038 | 242 035 | 222 596 | 220 174 | 254 496 | 291 738 | 306 266 |
| Ameryka Łacińska | 1 961   | 2 245   | 2 850   | 2 651   | 3 232   | 2 617   | 2 171   | 2 540   | 4 521   | 3 865   | 4 399   | 5 945   | 6 869   |
| UE               | 8 114   | 8 108   | 11 282  | 10 783  | 10 556  | 10 302  | 10 426  | 12 274  | 11 760  | 11 311  | 15 399  | 19 019  | 20 502  |
| Chiny            | 1 300   | 1 584   | 2 293   | 2 067   | 1 555   | 1 297   | 1 673   | 2 443   | 2 677   | 2 616   | 3 687   | 5 526   | 5 860   |
| Japonia          | 6 419   | 6 857   | 8 531   | 7 471   | 7 250   | 4 788   | 5 254   | 5 937   | 5 236   | 5 292   | 6 301   | 7 108   | 7 575   |
| Pozostałe        | 7 907   | 8 508   | 11 542  | 11 558  | 12 194  | 8 691   | 8 775   | 9 954   | 6 938   | 7 678   | 10 415  | 12 876  | 14 670  |
| Razem            | 140 748 | 161 129 | 190 180 | 200 146 | 213 020 | 211 355 | 237 337 | 275 183 | 253 727 | 250 936 | 294 697 | 342 212 | 361 742 |

Uwaga: dla 2005 r. dane przeliczone z dolarów kanadyjskich po kursie 1CAD = 0,83 USD.

Źródło: opracowanie własne na podstawie danych: IMF ([www.imf.org](http://www.imf.org)) oraz *Pocket Facts: Canada – Economic Indicators* Department of Foreign Affairs and International Trade ([www.dfaif-maeci.gc.ca](http://www.dfaif-maeci.gc.ca)).



Tabela 6. Import Kanady w latach 1993-2005 (w mln USD)

|                  | 1993    | 1994    | 1995    | 1996    | 1997    | 1998    | 1999    | 2000    | 2001    | 2002    | 2003    | 2004    | 2005    |
|------------------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| Wyszczególnienie |         |         |         |         |         |         |         |         |         |         |         |         |         |
| USA              | 87 759  | 99 628  | 108 988 | 114 626 | 131 948 | 135 503 | 143 498 | 153 698 | 137 065 | 138 290 | 157 661 | 173 548 | 178 540 |
| Meksyk           | 2 665   | 3 126   | 3 774   | 4 281   | 4 968   | 5 023   | 6 263   | 7 752   | 7 612   | 8 067   | 9 429   | 11 139  | 12 106  |
| NAFTA            | 90 424  | 102 754 | 112 762 | 118 907 | 136 916 | 140 526 | 149 761 | 161 450 | 144 677 | 146 357 | 167 091 | 184 687 | 190 646 |
| Ameryka Łacińska | 1 994   | 2 507   | 2 729   | 2 928   | 3 357   | 3 332   | 3 368   | 3 978   | 11 840  | 12 438  | 14 829  | 18 600  | 22 063  |
| UE               | 12 654  | 14 378  | 16 383  | 16 704  | 19 322  | 19 021  | 21 524  | 24 811  | 24 150  | 24 687  | 30 177  | 33 873  | 37 833  |
| Chiny            | 2 388   | 2 819   | 3 384   | 3 610   | 4 530   | 5 133   | 6 017   | 7 584   | 7 989   | 10 131  | 14 370  | 20 018  | 24 484  |
| Japonia          | 8 251   | 8 226   | 8 772   | 7 664   | 9 018   | 9 434   | 10 104  | 11 168  | 9 193   | 9 763   | 10 691  | 11 108  | 12 271  |
| Pozostałe        | 19 203  | 20 834  | 19 258  | 20 225  | 22 320  | 21 781  | 23 387  | 29 847  | 17 591  | 17 471  | 22 795  | 26 888  | 28 677  |
| Razem            | 134 914 | 151 518 | 163 288 | 170 038 | 195 463 | 199 227 | 214 161 | 238 838 | 215 440 | 220 847 | 259 952 | 295 174 | 315 974 |

Uwaga: dla 2005 r. dane przeliczone z dolarów kanadyjskich po kursie ICAD = 0,83 USD.

Źródło: jak dla tab. 5.

Tabela 7. Inflacja, stopa bezrobocia oraz roczna zmiana PKB w Kanadzie w okresie 1993-2005

|                   | 1993 | 1994 | 1995 | 1996 | 1997 | 1998 | 1999 | 2000 | 2001 | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 |
|-------------------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|
| Wyszczególnienie  |      |      |      |      |      |      |      |      |      |      |      |      |      |
| Inflacja          | 1,8  | 0,2  | 2,2  | 1,6  | 1,6  | 0,9  | 1,7  | 2,7  | 2,6  | 2,2  | 2,8  | 1,9  | 2,2  |
| Stopa bezrobocia  | 11,2 | 10,4 | 9,5  | 9,7  | 9,2  | 8,3  | 7,6  | 6,8  | 7,2  | 7,7  | 7,6  | 7,2  | 6,7  |
| Realny wzrost PKB | 2,3  | 4,8  | 2,8  | 1,6  | 4,2  | 4,1  | 5,5  | 5,2  | 1,8  | 2,9  | 1,8  | 3,3  | 2,9  |

Źródło: opracowanie własne na podstawie danych *Pocket Facts: Canada – Economic Indicators*, Department of Foreign Affairs and International Trade (www.dfaif-maeci.gc.ca).

w roku 2000. Również od 2003 r. można zauważyć wzrost eksportu wewnętrznego. W okresie 1993-2005 eksport wewnętrzny zwiększył się o 166,25%, a zewnętrzny o 115,85%. Kanada znacznie zwiększyła eksport do Meksyku w okresie 1993-2005, był to wzrost o 350,92%. Podobny wzrost Kanada zanotowała w eksporcie do Chin (tab. 5).

Wzrost importu Kanady z obszaru NAFTA do 2000 r. był wyższy niż spoza niego. W okresie 2000-2002 wzrost był na poziomie podobnym. Natomiast od 2003 r. wystąpił dynamiczny wzrost importu spoza NAFTA. W okresie 1993-2005 import wewnętrzny zwiększył się o 110,84%, a zewnętrzny o 181,7% (tab. 6).

Obroty handlowe z USA zwiększyły się z 202,2 mld do 482,1 mld USD, czyli o 138%. Obroty handlowe z Meksykiem zwiększyły się z 3,3 mld do 14,8 mld USD, czyli o 354%. W obrotach handlowych Kanady ze Stanami Zjednoczonymi występuje nadwyżka, która w 2005 r. osiągnęła wartość 125 mld USD. W obrotach handlowych Kanady z Meksykiem występuje deficyt w wysokości 9,4 mld USD (tab. 5, 6).

Inflacja w Kanadzie w 1992 r. została zredukowana do poziomu około 1,5%. Został określony przedział (1-3%), którego inflacja nie powinna przekroczyć. Jak widać (tab. 7), założenia te jak dotąd są realizowane bez zarzutu.

Bezrobocie od momentu podpisania porozumienia w 1992 r. zaczęło spadać i w 2000 r. osiągnęło poziom najniższy od 1974 r. [Annual Report 2001, s. 3]. Na rok 2001 prognozowana była jeszcze niższa stopa bezrobocia, ale z powodu recesji i ataku na WTC w Stanach Zjednoczonych wzrosła do poziomu 7,2%. W następnym roku wzrosła jeszcze do 7,7%. W 2003 r. zanotowano niewielki spadek o 0,1%, a w 2004 r. o kolejne 0,4%, co dało ponownie poziom 7,2%. W 2005 r. stopa bezrobocia obniżyła się do poziomu 6,7% (tab. 7).

Realny PKB Kanady w okresie 1993-2005 wzrastał rokrocznie w przedziale 1,5-5,5%. Najwyższy wzrost zanotowano w latach 1994, 1997-2000, ponad 4% rocznie (tab. 7).

## 5. NAFTA a Meksyk

Meksyk przeżywał na początku lat osiemdziesiątych głęboki kryzys gospodarczy. Pierwsze reformy rozpoczął prezydent Miguel de la Madrid w połowie lat osiemdziesiątych. Objęcie rządów w 1988 r. przez Salinasa de Gortari spowodowało radykalne zmiany owych reform. Polegało to na odejściu od strategii substytucji importu z bardzo dużą interwencją państwa w gospodarce chronionej przed zewnętrzną konkurencją i na obraniu strategii proeksportowej i otwarcia gospodarki. Ważnym elementem reform strukturalnych było zmniejszenie sektora państwowego i deregulacja wielu sektorów gospodarki. Otwarcie gospodarki poprzez odważne reformy i konsekwentną politykę pozwoliło powstrzymać kryzys i zapewnić Meksykowi podstawę przyszłego wzrostu gospodarczego.

NAFTA stanowiła dla Meksyku ważny punkt w strategii gospodarczej i pozwoliła na pełniejszą integrację ze światową gospodarką. Od momentu wejścia w życie tego porozumienia Meksyk podpisał wiele dwustronnych porozumień handlowych i porozumień gospodarczych.

W 1993 r. 85,7% eksportu Meksyku skierowane było na mający powstać rynek NAFTA, w tym 82,67% na rynek Stanów Zjednoczonych, a 3,03% na rynek Kanady. Poza tym Meksyk eksportował głównie na rynek Unii Europejskiej i do krajów stowarzyszonych w ramach ALADI. W 2005 r. prawie 88% całości eksportu przeznaczone było na rynek NAFTA, z czego 85,7% na rynek amerykański. W porównaniu z pierwszymi dwoma latami funkcjonowania NAFTA udział eksportu Meksyku na ten rynek wzrastał. W stosunku do 1993 r. udział eksportu na rynek NAFTA wzrósł o 1,93% (tab. 8).

Eksport Meksyku na i poza rynek NAFTA do 1996 r. wzrastał mniej więcej tak samo. Natomiast od 1997 r. można obserwować pewną stagnację w eksporcie poza rynek NAFTA. Na rynek NAFTA eksport Meksyku ciągle wzrastał, osiągając w 2000 r. wartość 151 mld USD, co stanowiło 240% wzrostu w stosunku do 1993 r. Eksport do Stanów Zjednoczonych od 1993 r. wzrósł o 245%, a do Kanady o 114%. W 2001 r. nastąpił spadek eksportu zarówno wewnętrznego, jak i zewnętrznego o niecałe 5%. Eksport zewnętrzny po 2001 r. wzrasta znacznie szybciej. W okresie 1993-2005 eksport Meksyku na rynek wzrósł o 321,62%, przy czym do USA – o 327,18%, a do Kanady – o 169,65%. Ta dość duża dysproporcja we wzroście pomiędzy Kanadą i Stanami Zjednoczonymi nie wpływa na ogólny wzrost eksportu na obszar NAFTA, ponieważ jest on zdominowany głównie przez eksport do Stanów Zjednoczonych. Wynosi on prawie 98% całości eksportu na rynek NAFTA. W tym samym okresie eksport zewnętrzny wzrósł o 256,55% (tab. 8).

Wzrost eksportu w ciągu siedmiu lat trwania NAFTA przyczynił się w ponad pięćdziesięciu procentach do wzrostu realnego PKB Meksyku<sup>2</sup>. W 2000 r. Meksyk stał się głównym eksporterem w Ameryce Łacińskiej, drugim co do wielkości partnerem handlowym Stanów Zjednoczonych oraz trzynastym światowym eksporterem towarów. Jeżeli wyłączymy handel wewnątrz Unii Europejskiej, Meksyk staje się ósmym światowym eksporterem towarów w 2000 r.<sup>3</sup> Całkowita wartość eksportu w tym roku wyniosła 166,5 mld USD (tab. 8).

W 1993 r. 71,09% importu Meksyku pochodziło z mającego powstać 1 stycznia 1994 r. rynku NAFTA, w tym 69,29% ze Stanów Zjednoczonych i 1,8% z Kanady. W imporcie można zaobserwować inną tendencję niż w eksporcie. Już w roku 1995 udział importu z rynku NAFTA wzrósł do 76% i utrzymywał się na tym poziomie do 1999 r. W 2000 r. zanotowano niewielki spadek do 75,42%. 73,10%

<sup>2</sup> *NAFTA at Seven. Building on a North American Partnership*, 2002, s. 2.

<sup>3</sup> Annual Report 2001, BANKOMEXT 2001, s. 20 oraz Annual Report 2001, WTO Publication 2001, s. 14, 20.

Tabela 8. Eksport Meksyku w latach 1993-2005 (w mln USD)

| Wyszczególnienie | 1993                   | 1994            | 1995            | 1996             | 1997             | 1998             | 1999           | 2000           | 2001           | 2002           | 2003           | 2004           | 2005           |
|------------------|------------------------|-----------------|-----------------|------------------|------------------|------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| USA              | 42 850,9               | 51 645,1        | 66 272,7        | 80 574           | 94 184,8         | 102 923,9        | 120 392,9      | 147 639,9      | 140 564        | 141 898        | 144 293        | 165 423        | 183 052        |
| Kanada           | 1568,7                 | 1482,8          | 1987,4          | 2172             | 2156,1           | 1518,9           | 2391,3         | 3353,7         | 3070           | 2806           | 3042           | 2765           | 4 230          |
| <b>NAFTA</b>     | <b>44 420</b>          | <b>53 128</b>   | <b>68 260</b>   | <b>82 746</b>    | <b>96 341</b>    | <b>104 443</b>   | <b>122 784</b> | <b>150 994</b> | <b>143 634</b> | <b>144 704</b> | <b>147 335</b> | <b>168 188</b> | <b>187 282</b> |
| ALADI            | 1697,1                 | 1772,6          | 3247,8          | 3788             | 4022,6           | 3242,6           | 2387,1         | 2890,5         | 3027           | 2609           | 2761           | 3648           | 5 837          |
| Ameryka Środkowa | 502,4                  | 560,2           | 721,9           | 889              | 1147             | 1321,1           | 1296,9         | 1407           | 1480           | 1484           | 1899           | 1638           | 2 864          |
| UE               | 2788,7                 | 2805,9          | 3353,5          | 3509,8           | 3987,6           | 3889,2           | 5202,7         | 5610           | 5333           | 5215           | 6216           | 6467           | 9 166          |
| EFTA             | 151,7                  | 169,7           | 624,9           | 399,2            | 358,5            | 275,6            | 456            | 586            | 457            | 461            | 706            | 786            | bd             |
| Japonia          | 686,4                  | 997             | 979,3           | 1393,4           | 1156,3           | 851,3            | 776,1          | 931,5          | 621            | 465            | 1173           | 551            | 1 471          |
| Pozostałe        | 1586,1                 | 1383,8          | 2353,1          | 3278,4           | 3224             | 3436,9           | 3488,1         | 4036,4         | 3891           | 5825           | 5265           | 7922           | 7 091          |
| <b>RAZEM</b>     | <b>51 832 60 817,1</b> | <b>79 540,6</b> | <b>96 003,8</b> | <b>110 236,9</b> | <b>117 459,5</b> | <b>136 391,1</b> | <b>166 455</b> | <b>158 443</b> | <b>160 763</b> | <b>165 355</b> | <b>189 200</b> | <b>213 711</b> |                |

Źródło: opracowanie własne na podstawie danych: IMF ([www.imf.org](http://www.imf.org)), SECOFI ([www.secofi.gob.mx](http://www.secofi.gob.mx)), INEGI ([www.inegi.gob.mx](http://www.inegi.gob.mx)), Ministerstwa Ekonomii Meksyku ([www.nafta-mexico.org](http://www.nafta-mexico.org)) oraz *Informe Anual 2005*, Banco de Mexico, Abril 2006, s. 163.

Tabela 9. Import Meksyku w latach 1993-2005 (w mln USD)

|                  | 1993            | 1994            | 1995            | 1996            | 1997             | 1998           | 1999             | 2000           | 2001           | 2002           | 2003           | 2004           | 2005           |
|------------------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|------------------|----------------|------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| Wyszczególnienie |                 |                 |                 |                 |                  |                |                  |                |                |                |                |                |                |
| USA              | 45 294          | 57 008,6        | 53 994,6        | 67 629          | 82 181,6         | 93 382,2       | 105 267,3        | 127 534        | 113 767        | 106 557        | 105 686        | 109 558        | 118 262        |
| Kanada           | 1175            | 1600,2          | 1374,3          | 1743,6          | 1968,1           | 2290,2         | 2948,9           | 4016,6         | 4235           | 4480           | 4121           | 5420           | 6163           |
| <b>NAFTA</b>     | <b>46 469</b>   | <b>58 609</b>   | <b>55 369</b>   | <b>69 373</b>   | <b>84 150</b>    | <b>95 672</b>  | <b>108 216</b>   | <b>131 551</b> | <b>118 002</b> | <b>111 037</b> | <b>109 807</b> | <b>114 978</b> | <b>124 425</b> |
| ALADI            | 2173            | 2599            | 1758,5          | 1963,5          | 2272,5           | 2560,5         | 2857,5           | 4017,5         | 4743           | 5474           | 6529           | 9044           | 10 584         |
| Ameryka Środkowa | 119             | 143,3           | 86,6            | 170,7           | 199,8            | 219,8          | 316,6            | 333,1          | 358            | 622            | 865            | 1256           | 1510           |
| UE               | 7798,7          | 9058,1          | 6732,2          | 7740,6          | 9917,3           | 11 699,3       | 12 742,7         | 14 745,1       | 16 166         | 16 442         | 17 862         | 20 913         | 25 963         |
| EFTA             | 530,7           | 530,4           | 414,3           | 484,2           | 616,8            | 648,3          | 777              | 851            | 907            | 872            | 921            | 1080           | bd             |
| Japonia          | 3928,8          | 4780            | 3952,1          | 4132,1          | 4333,6           | 4537,1         | 5083,1           | 6466           | 8086           | 9349           | 7623           | 10 720         | 13023          |
| Pozostałe        | 4347,4          | 3626,3          | 4140,5          | 5605,1          | 8318,5           | 10 035,6       | 11 981,7         | 16 494,7       | 20 134,6       | 24 883,5       | 27 351,8       | 39 312,4       | 45 765         |
| <b>RAZEM</b>     | <b>65 366,6</b> | <b>79 345,9</b> | <b>72 453,1</b> | <b>89 468,8</b> | <b>109 808,2</b> | <b>125 373</b> | <b>141 974,8</b> | <b>174 458</b> | <b>168 397</b> | <b>168 679</b> | <b>170 958</b> | <b>197 303</b> | <b>221 270</b> |

Źródło: jak dla tab. 8.

Tabela 20. Inflacja, stopa bezrobocia oraz roczna zmiana PKB w Meksyku w okresie 1993-2005

|                   | 1993 | 1994 | 1995 | 1996 | 1997 | 1998 | 1999 | 2000 | 2001 | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 |
|-------------------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|
| Wyszczególnienie  |      |      |      |      |      |      |      |      |      |      |      |      |      |
| Inflacja          | 9,8  | 7,0  | 35,0 | 34,4 | 20,6 | 15,9 | 16,6 | 9,5  | 6,4  | 5,0  | 4,6  | 4,7  | 4,0  |
| Stopa bezrobocia  | 3,5  | 3,7  | 6,4  | 5,7  | 3,7  | 3,2  | 2,5  | 2,2  | 2,4  | 2,7  | 3,3  | 3,8  | 3,5  |
| Realny wzrost PKB | 1,9  | 4,5  | -6,2 | 5,1  | 6,8  | 4,9  | 3,9  | 6,6  | -0,2 | 0,8  | 1,4  | 4,2  | 3,0  |

Źródło: opracowanie własne na podstawie danych: Annual Report 2004, Banco de Mexico, April 2005, s. 130 (lata 1993-1997); *Mexico: 2005...*, s. 31 (lata 1998-2005) oraz *OECD Economic Outlook*, OECD PUBLISHING, 2006 vol. 1, nr 79, June, s. 108, 165 (stopa bezrobocia w 2005 r. oraz realny wzrost PKB w latach 1993-2005).

pochodziło z rynku amerykańskiego. W porównaniu z eksportem do Kanady, który spadł z 3,03% do 2,02%, import wzrósł z 1,8% do 2,3%. Poza tym Meksyk importował głównie z Niemiec, Japonii, Korei Południowej (tab. 9).

Całkowita wartość importowanych towarów w 2005 r. wyniosła 221,3 mld USD. W 1994 r. import z tych dwóch źródeł rósł tak samo. W 1995 r. nastąpił spadek importu związany z wcześniej opisanym kryzysem z końca 1994 r. Spadek importu spoza NAFTA był jednak dużo większy niż z utworzonego rynku wewnętrznego. Import z rynku wewnętrznego był nieznacznie niższy niż rok wcześniej. Import wewnętrzny rósł do 2000 r., po czym spadł i do 2005 r. nie osiągnął wartości 131,55 mld USD. Natomiast import spoza NAFTA osiągnął wartość niższą niż w roku 1993 i blisko 3,7 mld USD niższą niż w roku 1994. Od 1996 r. import wewnętrzny rósł i w 2005 r. osiągnął wartość 96,85 mld USD.

Import Meksyku z rynku NAFTA i spoza niego od 1995 r. wzrastał mniej więcej tak samo, ale z różnego poziomu. Różnica ta kształtuje się na poziomie 30%. Import z rynku NAFTA w 2000 r. osiągnął wartość 131,6 mld USD, co stanowiło 176% wzrostu w stosunku do 1993 r. W przypadku importu można zaobserwować odwrotną tendencję niż w eksporcie. Z rynku kanadyjskiego Meksyk importował prawie sześć razy więcej w porównaniu z rokiem 1993. Procentowo import z tego rynku w okresie 1993-2005 wzrósł o 424,41%. Import z rynku amerykańskiego wzrósł o 161,1%. Łącznie import z NAFTA wzrósł o 167,76%, spoza NAFTA – o 412,47%.

W 2005 r. Meksyk eksportował i importował towary o wartości 386 mld USD. Z czego 283 mld przypadły na obroty wewnątrz NAFTA. Obroty wewnętrzne rosły prawie dwa razy szybciej niż z resztą świata. Od 1993 r. wzrosły o 211%. Obroty Meksyku z pozostałymi partnerami handlowymi w tym samym okresie wzrosły o 121,9%. Bilans handlu ze Stanami Zjednoczonymi z deficytu w 1993 i 1994 r. przerodził się w nadwyżkę w następnych latach na poziomie około 12 mld USD, wzrastając do 15 i 21 mld odpowiednio w 1999 i 2000 r. W 2005 r. osiągnął 64,8 mld USD. Bilans handlowy z Kanadą kształtował się odwrotnie. Z nadwyżki przerodził się w deficyt w ostatnich dwóch latach na poziomie około 2 mld USD (tab. 8, 9).

Na początku lat dziewięćdziesiątych Meksyk znacznie obniżył stopę inflacji, która utrzymywała się na wysokim poziomie po kryzysie 1982 r. Niestety kryzys z 1994 r. spowodował wzrost inflacji w 1995 r. do poziomu 35%. Od 1996 r. następowała ponownie redukcja stopy inflacji – do 9,5% w 2000 r. Według danych rządowych inflacja w 2000 r. miała wynieść 9,0%, a w 2001 r. 6,5% [*Mexico. Economic...*2001, tab. 1]. Niezależni eksperci z CAIE, CIEMEX i B.METRICA szacowali inflację w 2001 r. na poziomie 4,83%, w 2002 r. – 6,14% i w 2003 r. – 2,62%. W rzeczywistości w 2001 r. wyniosła 6,4%, w 2002 r. – 5%, w 2003 r. – 4,6%, w 2004 r. – 4,7%. W 2005 r. wyniosła 3,99% (tab. 10).

## 6. Wnioski

Trudno oszacować bezpośredni wpływ NAFTA na kraje członkowskie. Jest to spowodowane tym, iż na okres obowiązywania tego porozumienia, jak również na wcześniejszy, nakładają się różne czynniki, które wywołały zmiany gospodarcze.

Nie można rozpatrywać porozumienia NAFTA jako podstawy i jedyne źródła wzrostu korzyści ekonomicznych. Na pewno przyczyniło się do wzrostu handlu między krajami członkowskimi poprzez zwiększenie dostępu do tych rynków. Przyczyniło się do redystrybucji działalności gospodarczej poprzez zagraniczne inwestycje bezpośrednie, szczególnie w Meksyku. Przed liberalizacją gospodarczą z połowy lat osiemdziesiątych działalność gospodarcza skupiona była głównie w stolicy i okolicach. W momencie liberalizacji gospodarczej i rozwoju sektora *maquiladoras* działalność gospodarcza przeniosła się do północnych stanów Meksyku. Po podpisaniu NAFTA aktywność gospodarcza włącznie z powstawaniem nowych firm *maquiladoras* rozszerzyła się na cały kraj. Można stwierdzić, że NAFTA w pewien sposób zawęziła podział między biednym południem i bogatą północą Meksyku. Sam wpływ NAFTA na produkcję, zatrudnienie i eksport był większy w północnych stanach. Porozumienie to przyczyniło się do zachowania zarobków na wysokim poziomie szczególnie tuż po kryzysie 1994 r.

Wpływ NAFTA nie dotyczy tylko wzrostu handlu i inwestycji, ale także wielu innych aspektów, które przyczyniają się do wzrostu gospodarczego:

- zagraniczna konkurencja wywołana porozumieniem spowodowała wzrost produktywności,
- NAFTA posłużyła jako narzędzie do wprowadzenia i ugruntowania reform w różnych sektorach gospodarki, jak również w sferze społecznej i politycznej,
- NAFTA przyczyniła się do ustabilizowania i ugruntowania gospodarki i politycznych relacji Meksyku z Kanadą i Stanami Zjednoczonymi oraz do otwarcia się na świat, co przyniosło pewność i stabilność Meksyku na arenie międzynarodowej,
- NAFTA spowodowała postęp w rozwoju zakupów rządowych, praw własności intelektualnych i w rozwiązywaniu sporów,
- NAFTA posłużyła za narzędzie bezpieczeństwa dla zagranicznych inwestorów w Meksyku (szczególnie po kryzysie 1994 r.),
- NAFTA spowodowała podpisanie wielu porozumień gospodarczych krajów trzecich z jednym lub kilkoma krajami członkowskimi w celu „łatwiejszego” dostępu do rynku NAFTA.

## Literatura

Annual Report 2000, BANCOMEXT 2001.

Annual Report 2001, WTO Publication 2001.

- Annual Report 2004, Banco de Mexico, April 2005.
- Baer M. D., *North American Free Trade*, „Foreign Affairs”, Fall 1991, vol. 70, issue 4.
- FY 2002 Economic Outlook, Highlights from FY 1994 to FY 2001, FY 2002 Baseline Projections*, U.S. Government Printing Office, Washington 2001.
- Informe Anual 2005, Banco de Mexico, Abril 2006.
- International Financial Statistics Yearbook 2005, IMF 2005.
- Kamerschen D.R., McKenzie R.B., Nardinelli C., *Economia*, Fundacja Gospodarcza NSZZ „Solidarność”, Gdańsk 1991.
- Kukułka J., *Historia współczesna stosunków międzynarodowych 1945-1996*, wyd. II, Wydawnictwo Naukowe Scholar, Warszawa 1996.
- Malinowski A., *Trzy kraje – jedno partnerstwo*, „Rynki Zagraniczne” 1999, nr 73.
- Mexico. Economic and Financial Statistics*, Secretaria de Hacienda y Credito Publico. Data Book, September 30, 2001.
- Mexico: 2005 Article IV Consultation-Staff Report; Staff Statement; Public Information Notice on the Executive Board Discussion; and Statement by the Executive Director for Mexico*, IMF Country Report no 05/427, Washington, D.C., December 2005.
- NAFTA at Seven. Building on a North American Partnership 2002*.
- OECD Economic Outlook*, OECD PUBLISHING, vol. 1, no 79, June 2006.
- Pocket Facts: Canada – Economic Indicators*, Department of Foreign Affairs and International Trade, [www.dfait-maeci.gc.ca](http://www.dfait-maeci.gc.ca).
- The Office of Trade and Industry Information, [ita.doc.gov](http://ita.doc.gov).
- World Economic Outlook*, International Monetary Fund, October 2000.
- World Economic Outlook*, International Monetary Fund, May 2001.

## Strony internetowe

- [www.imf.org](http://www.imf.org).
- [www.inegi.gob.mx](http://www.inegi.gob.mx).
- [www.nafta-mexico.org](http://www.nafta-mexico.org).
- [www.secofi.gob.mx](http://www.secofi.gob.mx).
- World Development Indicators*, World Bank online.

## NAFTA – TWELVE YEARS AFTER ITS FOUNDATION

### Summary

In January 2006 the North American Free Trade Agreement (NAFTA) celebrated its twelve anniversary. This article presents the effects of the agreement on employment, consumer prices, economic development and levels of trade in its three signatories: Canada, Mexico, and the United States. To measure and compare the effects of NAFTA, this study analyzes data from 1993 to 2005.

---

**Paweł Kowalik** – dr, adiunkt w Katedrze Makroekonomii Uniwersytetu Ekonomicznego we Wrocławiu.